

Die Panacol, als Tochterunternehmen der Honle Group, ist ein international agierender Anbieter im Wachstumsmarkt für industrielle Spezial-Klebstoffe mit wesentlichen Unternehmensstandorten in Deutschland, Frankreich, China, USA und Süd-Korea. Panacol bietet ein breites Produktspektrum mit bekannten Marken, von UV-reaktiven Epoxiden und Acrylaten über Struktur- und leitfähige Klebstoffe bis hin zu Sekundenklebstoffen.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir Sie als

Trainee im Technischen Vertrieb (m/w/d)

Für die Betreuung von Neu- und Bestandskunden in Deutschland qualifizieren wir Sie während eines 12-monatigen Trainingsprogramm „on the job“ und bereiten Sie auf Ihre zukünftige Aufgabe im Vertriebsaußendienst vor. Ergänzt wird Ihr Trainingsprogramm durch intensive Schulungen am Standort in Steinbach und bei unserer Muttergesellschaft, der Dr. Höhle AG, in München.

Ihr neues Aufgabengebiet umfasst die Akquisition von Neukunden sowie die Betreuung von Bestandskunden, die Bearbeitung und Koordination von Kundenanfragen, die Teilnahme an Messen und Präsenzveranstaltungen. Sie bewegen sich als Vertriebsingenieur in dynamischen Umfeldern der Automotive-, Elektronik- und Medizintechnikindustrie.

Ideale Voraussetzungen sind ein abgeschlossenes Studium im Bereich Chemieingenieurwesen / Verfahrenstechnik, betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse, Freude am Umgang mit Kunden, Spaß an technischen Problemlösungen und am Verkauf, Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke sowie Reisebereitschaft.

Nach erfolgreichem Abschluss Ihres Traineeprogrammes übernehmen wir Sie als Vertriebsingenieur und Sie bekommen Ihr eigenes anspruchsvolles Vertriebsgebiet nebst Firmenwagen.

Interessiert? Dann schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form an jobs@panacol.de.

Panacol Elosol GmbH

Daimlerstr. 8
61449 Steinbach
Tel. 06171/6202-0
www.panacol.de